

Career

ตำแหน่งงานที่ต้องการ

Product Sales Executive

หน้าที่และความรับผิดชอบ

- 1.วางแผนการขาย ควบคุมและกระตุ้นยอดขาย สร้างยอดขายให้ได้ตามเป้าหมายที่กำหนด
- 2.วางแผนการหาลูกค้ารายใหม่ กำหนดแนวทางการดูแลลูกค้า สร้างสัมพันธ์ภาพที่ดีกับลูกค้า
- 3.วิเคราะห์ข้อมูลการขาย สรุปปัญหา จัดทำรายงานและร่วมนำเสนอแนวทางการพัฒนากิจกรรมด้านการขายและการตลาด

เพื่อกระตุ้นยอดขาย เพื่อสร้างศักยภาพในการแข่งขันทางธุรกิจ

- 4.มีความรับผิดชอบและสามารถปฏิบัติงานได้ตามเป้าหมายที่บริษัทกำหนด

คุณสมบัติ

- อายุไม่เกิน 35 ปี
- วุฒิมัธยมศึกษาตั้งแต่วุฒิปริญญาตรี (วิทยาศาสตร์บัณฑิตหรือเทียบเท่า)
- ยินดีรับนักศึกษาจบใหม่
- มีทัศนคติบวกในการทำงาน บุคลิกดี ยิ้มแย้มแจ่มใส
- สามารถทำงานภายใต้สภาวะกดดันได้ดี
- สามารถใช้คอมพิวเตอร์โปรแกรม Microsoft Office ได้
- มีความสามารถในการใช้ภาษาอังกฤษเบื้องต้น
- มีประสบการณ์ด้านการขาย จะพิจารณาเป็นพิเศษ
- สามารถเดินทางออกต่างจังหวัดได้ จะรับพิจารณาเป็นพิเศษ
- มียานพาหนะหรือจัดหาเพื่อมาใช้ในการทำงาน จะรับพิจารณาเป็นพิเศษ